

Was hab` ich denn davon?

Dieser Frage müssen sich vor allem Vereine stellen, wenn neue Mitglieder gewonnen werden sollen. Angebote und ein Leistungsspektrum sind von daher fester Bestandteil nahezu jeden Vereins und der jeweilige Vorstand degradiert zuweilen gezwungenermaßen zu einem gut geschultem Verkäufer. Aber ist das wirklich der Kern einer Partnerschaft?

Unabhängig davon, dass das Leben immer aus Nehmen UND Geben besteht, sollte es doch manchmal einfach reichen, mit dazuzugehören OHNE Berechnung. Aus ganz einfachen Gründen wie z. B. gemeinsame Interessen, Freude, Engagement, Wille aktiv mitzuwirken usw. Ein bisschen weniger „ich“ und ein bisschen mehr „wir“ würde die Welt zu einem freundlicherem – und auch erfolgreicherem – Ort machen. Das WIR gewinnt – aus welcher Werbung ist das nochmal? Egal – wichtig ist, dass es stimmt.

Eine positive Erfahrung in dieser Hinsicht durfte ich diese Woche beim Stammtisch Treffen des Gewerbevereins Gründau „Wir sind Gründau“ machen. Mehrere Neuzugänge mischten sich unter den Mitgliedern und bei der kurzen Vorstellungsrunde fielen Sätze wie: „Ich möchte vor allem wegen der Geselligkeit dabei sein.“ „Ich möchte auch hier in der Gegend bekannt werden.“ „Ich finde es toll, was ihr macht!“ Nicht ein Einziger fragte: „Was habe ich denn davon?“ Im Gegenteil!

Ein „Neuling“ stellte sich mit den Worten vor: „Hallo, ich bin auch neu hier, habe aber den unterschriebenen Antrag gleich mitgebracht.“ WOW. Das hat mich beeindruckt, SO sollte es sein. Und es bestätigt meine Antwort, die ich in anderem Zusammenhang bei o. g. Frage zu den Vorteilen einer Mitgliedschaft vorzugsweise gebe: „Du hast genau das davon, was DU daraus machst.“

Die Mitglieder des Gründauer Gewerbevereins scheinen dies verstanden zu haben.